**Début fulgurant pour DOCKR en Belgique grâce au partenariat avec Urbike**

Le 15 février 2022 – **DOCKR, la start-up néerlandaise qui, à l’aide d’abonnements flexibles pour des véhicules électriques permet aux entreprises et entrepreneurs de livrer plus facilement, rapidement et durablement dans les villes toujours plus obstruées, annonce aujourd’hui un nouveau partenariat avec la coopérative belge Urbike. L’objectif d’Urbike, ainsi que de DOCKR, est d’améliorer la mobilité et la qualité de vie des grandes villes grâce à une combinaison astucieuse d’innovation logistique et d’efficacité opérationnelle tout en respectant des conditions de travail qualitatives.**

DOCKR est actif en Belgique depuis août 2021 et connaît une croissance continue. Leur parc de véhicules compte actuellement une centaine de vélos mais leur objectif est de croître jusqu’à pouvoir tripler ce nombre d’ici la fin de l’année. DOCKR a accueilli quelques clients intéressants récemment, parmi lesquels se trouve Urbike. Pour assurer la croissance constante DOCKR vise aussi à renforcer sa propre équipe.

Urbike offre non seulement des services de livraison à vélo aux entreprises mais aide aussi les organisations dans leur transformation vers la cyclo-logistique. La société dispose de sa propre académie, où elle dispense des formations pour garantir la sécurité, la qualité et la durabilité des déplacements en vélo cargo. Il va donc de soi que DOCKR et Urbike se soient retrouvés dans cette histoire durable. A l’heure actuelle DOCKR livre une partie significative des vélos de la flotte d’Urbike. Grâce à cela, la coopérative de cyclo-logistique peut s’adapter très vite et répondre aux besoins de ses clients.

Nina van Spengen, Expansion Manager Belgique : *“Il est pour nous très agréable de collaborer avec Urbike. D’un côté nous les aidons avec nos vélos pour leurs propres services de livraison. De l’autre côté notre collaboration vise un objectif commun : aider un maximum de gens dans leur transition d’une voiture ou camionnette vers des alternatives plus durables. Chez Urbike ils donnent des formations et des conseils pour assurer cette transition souple et nous, de notre côté, nous livrons les vélos. Les gens chez Urbike sont intrinsèquement motivés pour qu’un maximum de personnes fassent du vélo, et nous chez DOCKR nous le sommes aussi. Voilà pourquoi cette collaboration est si agréable. »*

Philippe Lovens, CEO chez Urbike: *“Notre partenariat avec DOCKR s’intègre entièrement dans la stratégie de développement d’Urbike en Belgique. Premièrement DOCKR nous permet de répondre de façon efficace et agile à la forte croissance de nos activités de livraison en mettant à notre disposition une flotte de vélos cargos parfaitement adaptée à la cyclo-logistique. En outre la réactivité et la qualité du service d’entretien de DOCKR nous permet d’offrir une solution attractive aux organisations professionnelles que nous accompagnons dans leur transformation logistique. Finalement nous avons trouvé en DOCKR un partenaire naturel avec qui nous partageons une vision commune : la transformation de la mobilité urbaine pour accélérer la transition des villes afin qu’elles deviennent des modèles durables et humains. »*

**À propos de DOCKR**

DOCKR fait en sorte que les entreprises et entrepreneurs puissent livrer plus facilement, rapidement et durablement en ville. Ils le font par le biais de contrats flexibles pour les véhicules électriques avec suffisamment d’espace de chargement et selon le principe tout compris : l’assurance, l’entretien périodique, l’assistance dépannage en le transport de remplacement sont des services inclus. Plus d’informations : <https://www.dockrmobility.com/fr/un-atout-en-centre-ville/>

**A propos d’Urbike**

Urbike est né du projet “BCklet” en 2018 et avait comme objectif de tester un projet pilote pour la distribution par vélo des derniers kilomètres à Bruxelles. Devenu l’un des principaux leaders du secteur, Urbike repose aujourd’hui sur une équipe multidisciplinaire qui assure tous les services offerts (Delivery, Consulting, Academy, Shop) et sur une trentaine de coursiers qui traversent la ville au quotidien pour transporter tout type de marchandises. Urbike est actif à Bruxelles, Anvers et Liège et espère étendre son champ d’action bientôt, aussi bien dans le nord que dans le sud de la Belgique. La société collabore avec des clients renommés tels que bPost, Delhaize, eFarmz, SD Group, Galler et Filigranes. Pour de plus amples informations : hhtps://urbike.be/fr

**Contact presse**Sandra Van Hauwaert, Square Egg Communications, [sandra@square-egg.be](mailto:sandra@square-egg.be),   
GSM 0497 251816.